为了提升aspenONE的易用性，AspenTech新创了一个基于tokens（订购币）的商业模式。基于tokens的模式在为客户带来益处的同时保证了AspenTech产品更高的使用率。这一新模式提供给客户对aspenONE内置所有产品灵活的使用权限，直到用户同时使用的tokens达到其购买上限。该模式的订购合同里同样包含了软件维护服务，并且客户对aspenONE未来的所有新产品具有同样的使用权限。

这种新的商业模式允许AspenTech的客户事先购买tokens，基于其购买量用户可以同时使用多款aspenONE的软件模块。每个软件模块要求一定量的tokens。例如，如一客户购买了30个tokens，该客户可以同时使用Aspen Plus（18 token值）和Aspen Shell & Tube Exchanger （7 token值）两款软件，因其tokens要求之和(25)小于30。客户可使用check-out/check-in（检入/检出）的方式来使用aspenONE的软件。仅有处于check-in状态的软件才被计算token值，客户使用完一款软件后check-out，该软件即不会被计算token值。这一模式使得客户可以灵活准确地按需使用任何软件，从而帮助客户降低投资风险并最大化其购买软件所带来的收益，在不断变化的市场条件下这显得尤为重要。为支持这一新的授权策略，AspenTech推出了Aspen Licensing Center，用来为客户图形化地实时显示其软件使用的状况。